

Capítulo 6:

EL PLUS EXTRA EN EL LIDERAZGO: Actitud

¿A quién admiras más?

Escribe 5 cosas acerca de la persona que admiras...

Lo destacada es que cada día tomamos una decisión con respecto a la actitud que adoptaremos ese día — Charles Swindoll

ACTITUD DE LIDERAZGO – HACER LO QUE SEA NECESARIO

La actitud de un líder debe ejemplificar resolución, tenacidad, enfoque, determinación y compromiso. Debe demostrar coherencia, ver posibilidades, y luchar por las victorias durante los tiempos difíciles.

¿Mientras revisa esta frase, en qué áreas es fuerte y en qué áreas debe mejorar?

1. Deshágase de su _____

¿Cuándo fue la última vez que sacaste la “tarjeta de víctima” y usaste?

La actitud que posee puede empoderar a otros. Mire como:

- Nunca poner excusas.
- Crear un entorno de “puedo-hacerlo” donde se espera que la gente resuelva sus problemas.
- Modelar una actitud de hacer lo que sea necesario ante su equipo
- Proporcionar entrenamiento que capacite a los miembros del equipo para tener éxito.
- Desafiar a la gente a asumir responsabilidad por su desempeño.
- Hacer que todos se sientan valorados e importantes como parte del equipo.
- Proporcionar una retroalimentación sólida cuando los miembros del equipo intenten abordar un reto.
- Celebrar con los miembros del equipo que están teniendo éxito.
- Procurarle a la gente retos mayores para probar su crecimiento y darles victorias.

Revise esta lista y pregúntese a sí mismo, “¿qué tan bien estoy mejorando a otros?”

2. Agarre el toro por los _____

No hay nada brillante ni destacable en mi registro, salvo quizá una cosa: hago lo que creo que se debe hacer... y cuando me mentalizo para hacer algo, actúo. — Theodore Roosevelt

¿Cómo la ilustración que John usa, cuando ha tenido que sentarse en un banquillo en medio de un terreno esperando que la vaca venga hacia ti?

Claves para el éxito – Danny Cox

- ¿Qué quiero realmente?
- ¿Cuánto me costará?
- ¿Estoy dispuesto a pagar el precio?
- ¿Cuándo debería comenzar a pagar el precio?

¿Aceptaría el desafío de 30 días para decir cada mañana y noche “Hazlo Ahora”?
SI o NO elige otro miembro del Mastermind para que te llame a cuentas para hacer esto: _____

3. Entra en la “Zona de sin _____”

¿Eres un ganador o eres un quejón?

¿Cómo cambiar de quejarte al agradecimiento?

- Exprese gratitud independientemente de sus sentimientos.
- Exprese gratitud por las cosas pequeñas y comunes.
- Exprese gratitud especialmente en el medio de la adversidad.

¿Cuál expresión le acercara más a la gratitud?

4. Póngase un par zapatos _____.

¿Tienes una imagen clara de la perspectiva de tu gente?

5. Alimente su _____.

“La visión no enciende el crecimiento, la pasión sí. La pasión impulsa la visión y la visión es el enfoque de la pasión. Los líderes que están apasionados con su llamado crean visión.”

— Ken Hemphill

¿Cómo calificaría su pasión por lo que estás haciendo?

6. _____ las expectativas.

Dondequiera que esté, con quien esté, haga lo que haga, y donde quiera que tenga la oportunidad, situaré el listón de mis expectativas más arriba de lo que los demás esperan.

¿En qué áreas de vida, negocio, relaciones, necesita elevar sus expectativas?

7. Nunca se _____.

¿Qué puede mejorar de su actitud, su equipo, y su negocio?

PONER EN ACCION LA ACTITUD DE HACER LO QUE SEA NECESARIO

1. _____

¿Típicamente espera por “el momento perfecto” para empezar?

- Desafíe toda _____.

- No deje de hacer _____.

¿Hay una manera mejor de hacer lo que hacemos?

¿Qué podemos aprender de otros que hacen lo que nosotros hacemos?

¿Quién nos puede ayudarnos a hacer mejor lo que hacemos?

¿Los números actuales son los mejores que podemos conseguir?

¿Estoy creciendo año tras año al hacer lo que hago?

¿Cómo puedo ser mejor para ayudar a mi equipo a ser mejorar?

- Tenga como referencia su _____, no su _____.

¿Cómo luciría si eleva la barra para si en su área fortaleza?

2. _____.

¿Qué cree usted del fracaso?

¿Cómo se calificaría cuando se trata de tomar riesgos?

“Resulta esencial que el líder modele y el equipo acepte la disposición a fracasar.” — Paul Martinelli

Discute la siguiente declaración.

La mayoría de las personas, los líderes incluidos, hacen todo lo posible según sus fuerzas para evitar el fracaso. Y hacen bien, pero no deberían evitar hacer grandes apuestas, asumir grandes riesgos, o iniciar los nuevos esfuerzos que los pondrán a ellos y a sus equipos en la posición de fracasar, para que así puedan buscar las recompensas del crecimiento. Creo que lo que nos ha llevado a algunos de nuestros mayores logros no ha sido mi disposición ni la de mi equipo a hacer nuestro mejor esfuerzo. Siempre deberíamos estar haciendo nuestro mejor esfuerzo. Más bien, es nuestra disposición a dar todo de nosotros mismos. Probar cada oportunidad posible, probar cada nueva innovación, probar la habilidad de cada persona— Paul Martinelli

¿Cómo mantiene una actitud positiva mientras fracasa?

- Vea el fracaso como un compañero constante del éxito.
- Vea el éxito como una colorida variedad, no “monocromático”.
- Tenga un plan de juego para sobreponerse al fracaso – la regla de 24 horas.

¿Qué significa el fracaso para ti y como respondes a él (se honesto contigo mismo)?

¿Cómo aceleraría su crecimiento si usted fuera amigo del fracaso?

3. _____:

Un error es solo un fracaso sino aprendemos de él. — Roland Niednagel

Ellos determinaron no cometer un error de nuevo, eso es tonto.

Ellos permitieron que los errores los convirtieran en cobardes, eso es fatal.

Ellos desarrollaron la seguridad de aprender de sus errores, eso es fructífero.

¿Cuál fue la lección que aprendió de su último error?

4. _____.

El éxito a menudo formula la pregunta, “¿Que estoy consiguiendo?”

La mejora siempre cuestiona, “¿En qué me estoy convirtiendo?”

¿Cuál mentalidad mayormente posee? ¿Sea bueno o hasta mejor?

5. _____.

¿Cuándo te has hecho de seguir siendo probado tu más grande compromiso?

LA CLAVE ES EL COMPROMISO

Hasta que no me comprometo hay una reticencia, la probabilidad de volver atrás. Pero en cuanto me comprometo definitivamente, entonces Dios también actúa y comienza a brotar una nueva serie de acontecimientos. Todo tipo de incidentes imprevistos, reuniones, personas y ayuda material que nunca jamás hubiera soñado tener comienzas a llegarme....en el momento en que hago un compromiso.

¿Qué le desafía cuando lee el “El manifiesto del perseguidor del león?”

¿Está dispuesto a empezar anotaciones de gratitud para mantenerse creciendo en su actitud?

APLICACION: Desarrolle el Creyente Positivo que hay en usted

¿Nacido ganador o perdedor?

¿Cuál es su inclinación natural?

¿Un vencedor o una víctima?

Para aumentar su gratitud, desarrolle anotaciones de gratitud.

¿Cuáles son cinco cosas por las que puede estar agradecido ahora mismo?

1 –

2 –

3 –

4 –

5 –

¿Dónde vas a fallar a propósito en esta semana?