

Capítulo 1:

LA DEFINICION DE LIDERAZGO: INFLUENCIA

Discute esta declaración: El mundo se convierte en un mejor lugar cuando las personas se vuelven mejores líderes.

¿POR QUÉ MUCHAS PERSONAS NO SE DESARROLLAN COMO LÍDERES?

1. No he “nacido _____”, de modo no puedo liderar.
2. Un _____ y la _____ me harán ser un líder automáticamente.
3. La _____ laboral automáticamente me hará un buen líder.
4. Estoy esperando hasta que _____ una posición para comenzar a desarrollarme como un líder.

¿Cuáles de las razones de arriba es la que automáticamente usas para no desarrollarse como líder?

¿COMO DESARROLLARÁ EL LIDER QUE ESTA EN USTED?

La influencia es el inicio del verdadero liderazgo.

¿Mientras evalúa su vida, dónde puede aumentar su influencia para mejorar su liderazgo?

PERSPECTIVAS DE LA INFLUENCIA

1. Todo el mundo influencia _____.
2. No siempre sabemos _____ o _____ influenciamos.
3. La mejor inversión para el _____ es desarrollar su influencia _____.

¿Dónde está liderando a alguien ahora que pudiera expandir su influencia?

LOS CINCO NIVELES DEL LIDERAZGO

1. Nivel 1: _____.

Líderes posicionales, buscan la seguridad basándose en los títulos más que en talento.

Líderes posicionales, se apoyan en la influencia de su líder en lugar de apoyarse en la propia.

Líderes posicionales, no pueden conseguir que la gente los siga más allá de su autoridad definida.

¿En qué manera un líder posicional para el que trabajó obstaculizo su crecimiento?

2. Nivel 2: _____.

Si a usted se le ha asignado una posición de liderazgo, entonces ha recibido de su jefe para liderar.

Si ha ganado influencia en el nivel 2, entonces ha adquirido el permiso de su gente para liderar.

¿Cómo ganas el permiso para liderar a otros?

3. Nivel 3: _____.

Sea consciente que la mayoría de las personas gravitan de modo natural hacia el nivel de permiso o de producción en el liderazgo, basándose en si tienen tendencia a ser personas de relaciones o personas de resultados.

¿Es más impulsado por las personas o por resultados?

4. Nivel 4: Desarrollo de _____.

Los líderes llegan a ser sobresalientes no por su poder, sino por su habilidad de empoderar a otros.

Preguntas claves que debes hacerte a sí mismo en el nivel 4.

- a. ¿Me _____ mi crecimiento personal?
- b. ¿Tiene _____ mi viaje de crecimiento?
- c. ¿Las personas se _____ debido a mi crecimiento?
- d. ¿Soy _____ en las áreas que quiero desarrollar a otros?
- e. ¿He _____ la línea de gastar tiempo / invertir tiempo?
- f. ¿Tengo un estilo de vida _____?
- g. ¿Estoy dispuesto a ser un modelo a seguir y un entrenador _____?
- h. ¿Tiene éxito las personas a las que _____?

5. Nivel 5: _____.

¿Aparte de su familia, quién ha hecho la mayor inversión en tu éxito y desarrollo?

¿Cuál es su relación con ellos cuando se trata de seguirlos?

APLICACION: Desarrolle al influyente que está en usted.

¿Quiénes son las 5 personas que más influencia en su vida personal? ¿Su vida profesional? ¿Cuál cree que es la razón por la que tiene influencia en ellos?

¿A quién va a elegir en su vida profesional y personal para determinar en qué nivel esta?

Determine en qué nivel estas con cada uno de ellos.

Profesional: _____ Nivel _____.

Personal: _____ Nivel _____.

Establece un plan para llegar al próximo nivel (revise la última página del capítulo)

¿Qué puede hacer para “ganar” más influencia?

Discute esto con el Mastermind la próxima semana.